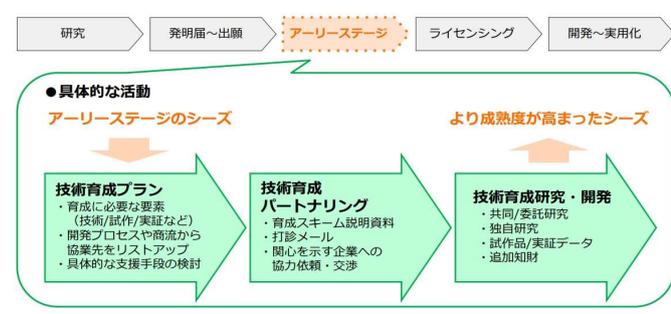
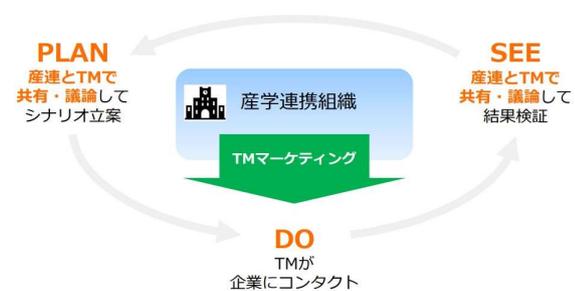


コンタクト先	会員機関名	テックマネッジ株式会社		
	所在地	東京都新宿区西新宿7-7-26 ワコレ新宿第一ビル11階		
	電話	03-6908-5388	FAX	なし
	E-mail	<a href="mailto:info@tech-manage.co.jp">info@tech-manage.co.jp</a>	ホームページ	<a href="https://www.tech-manage.co.jp/">https://www.tech-manage.co.jp/</a>
提携大学	<p>&lt;北海道&gt;札幌医科大学,北海道大学 &lt;関東地方&gt;麻布大学,神奈川県立産業技術総合研究所,群馬大学,千葉大学,筑波大学,東京科学大学,東京薬科大学,東邦大学,東洋大学,物質・材料研究機構,早稲田大学 &lt;中部地方&gt;核融合科学研究所,静岡大学,静岡県立大学,東海国立大学機構,名古屋大学,岐阜大学,名古屋市立大学 &lt;関西地方&gt;大阪公立大学,大阪大学 &lt;中部地方&gt;岡山大学,広島大学 &lt;四国地方&gt;愛媛大学,高知大学 &lt;九州地方&gt;鹿児島大学,熊本大学,長崎大学,福岡大学 ※2020年4月~2025年3月お取引実績のあった大学・研究機関(50音順、敬称略)</p>			
活動内容 アピール点	<p>シーズ単位で、マーケティングによりValue Upを進める「TMマーケティング」を行っております</p> <p><b>【特徴1】 マーケティングシナリオを立て、多くの企業に打診を行い、興味がある企業との商談を進めます</b></p> <p>案件担当マネジャーと企業探索専任チームが案件ごとに打診先企業を選定します。企業のニーズや5000人を超える企業のR&amp;D担当者連絡先を蓄積した弊社独自のデータベースを活用し、効率的に企業へ技術紹介を行って企業との商談へ繋がります。BIOなど海外で開催される商談会にも年3回以上参加し、医薬系企業のR&amp;D担当者とのネットワーク構築に力を入れています。</p> <p style="text-align: center;"><b>企業への技術紹介に特化した弊社の体制と仕組み</b></p> <p style="text-align: center;">案件担当マネジャーとは別に専任チームが効率的に企業へ技術紹介をします。</p>  <p><b>【特徴2】 シーズの成熟度にあった最適な手法で展開します</b></p> <p>すぐには技術移転活動の難しいアーリーステージのシーズは、育成に必要な要素を洗い出し、開発プロセスや商流から協業先企業をリストアップして、関心を示す企業へ協力の依頼を行います。協力企業との共同研究や実証データ取得を通じ、シーズの成熟度を高めてライセンスへ繋がります。</p>  <p><b>【特徴3】 産学連携組織と一体となって活動します</b></p> <p>マーケティング活動は、シナリオ立案(PLAN)→企業にコンタクト(DO)→結果検証(SEE)の連続です。産学連携組織と弊社が常に共有・議論することで、案件が進捗し、産学連携活動がさらに活発になります。</p> 			
	情報提供	<p>弊社が運営しているWebサイト”Tech Manage”では多くの大学発技術を掲載しております。企業名・メールアドレス・興味のある技術分野などをご登録いただくと、最新の大学技術をメールでお届けいたします。ぜひご覧ください！</p> <p><a href="https://seeds.tech-manage.co.jp/">https://seeds.tech-manage.co.jp/</a></p>		